

PARDAVIMŲ VADYBININKAS (Vilnius)

DARBO POBŪDIS:

- Pardavimų generavimas: konsultavimas, informacijos teikimas ir bendrovių paslaugų vertės pardavimas verslo klientams, išoriniams ir vidiniams gydytojams bei partneriams;
- Ilgalaikių santykių kūrimas su partneriais;
- Pardavimų analizė, ataskaitų ir kitos dokumentacijos ruošimas, tvarkymas;
- Glaudus darbas komandoje su marketingo projektų vadovais;
- Dalyvavimas pardavimų skatinimo kampanijose ir renginiuose.

REIKALAVIMAI:

- Sėkminga, ne mažesnė nei 2 metų patirtis pardavimų srityje (medicinos srityje – privalumas);
- Aukštasis/aukštesnysis išsilavinimas;
- Paslaugumas, atsakingumas, kruopštumas, organizuotumas;
- Iniciatyvumas;
- Derybiniai įgūdžiai;
- Projektų valdymo įgūdžiai;
- Marketingo principų žinojimas ir gebėjimas juos taikyti praktikoje;
- Imlumas naujai informacijai;
- Gebėjimas dirbti komandoje ir savarankiškai;
- Noras tobulėti ir mokytis;
- Puikūs darbo su MS Excel įgūdžiai.

MES JUMS SIŪLOME:

- Galimybę dirbti vienoje stambiausių Lietuvoje privačių sveikatos priežiūros įmonių;
- Iniciatyvas, palaikančias gerą atmosferą;
- Papildomą gerovės ir naudų paketą, specialias nuolaidas darbuotojams;
- +1400 nuostabių profesionalių kolegų visoje Lietuvoje;
- 1050,00 Neto darbo užmokestį ir motyvacinius priedus už darbo rezultatus.

Susidomėjusius prašome susisiekti:

Žmogiškųjų išteklių partnerė Alina Skinderienė

Mob.: +370 618 71435

El. paštas: alina.skinderiene@cgpklinikos.lt